

利用關係網 找到工作

Landing the Job You Want –Networking



你知道嗎...

...只有部份職位在當地報紙上作廣告，只有很少的人通過答覆這些廣告找到了工作。

...多數求職追求廣告中的空缺，從而增加了競爭。

...大約60%的求職者通過親友或熟人的幫助而找到了新工作。

建立關係網。以上統計數字說明，這是最有效的求職途徑之一。但是這種求職方法需要甚麼呢？如何利用這種方法找到新工作呢。

有些問題是你在繼續求職之路上必須回答的問題。從了解關係網的含義到關係網對求職的作用，本資料單為你提供訣竅，使關係網成為你求職計劃的中心部份。

尋找關係人

這是建立關係網的基本定義。但與誰聯繫呢？要與能夠為你求職提供指導者聯繫。你可能認識許多會幫你找到就業機會者，他們對不同的職業類型及行業領域都有自己的見解，他們還可能把你介紹給朋友。

一位聯繫人能夠：

- 為你提供一份工作
- 告訴你何處有空缺
- 將你推薦給能夠為你安排面談者或有意閱讀你履歷的人。
- 告訴你能夠做到上述事情者的名字。

建立你的關係網

建立有效的關係網對你的就業計劃的成功至為重要。先開發當前的關係網—與某些熟人關係，按照他們的建議增加人數，亦可同下列人士聯絡：

- 同事
- 同學、兄弟會/姊妹會的成員
- 先前的雇主
- 先前的同事
- 親戚與鄰居
- 醫生、牙醫
- 神職人員
- 會員、學校員工
- 每日與顧客交往的本地商戶（例如保險代理人、髮型師、藥劑師、銀行工作人員、商店經理等）
- 約見曾拒絕招聘你的公司的主管

繼續擴大你的關係網，認識更多的、能為你找尋理想工作的幫助者。記著與這些人保持聯絡，讓他們了解你的進展情況。除了上述幾類人士外，以下可能也有幫助：

- 電話黃頁
- 政府機構
- 行業展銷及會議
- 義工團體
- 商業日誌
- 校友通訊錄
- 健康療養所
- 專業雜誌
- 商會
- 市民俱樂部及組織，例如扶輪社、獅子會等
- 社區就業中心
- 當地報紙
- 大學佈告欄及安置辦公室

萍水相逢者也會為你提供有益的資料。所以如果你下次去看醫生，計劃與老同學午餐聚會或去銀行辦事，帶上幾份履歷，在你的關係網中增加幾個關係人！

下定決心

關係網對求職至關重要。知道你正在求職的人越多，你越能快速地找到工作；從而增加你重新受雇的機會！沿途開關關係網，發掘那些沒有廣告的空缺職位。你可以到MDCS的就業中心來，查閱MDCS的《求職雜誌》(Job Search Journal)及其他出版的刊物；另外，亦可以參加各種講習班，了解有關建立關係網更多的訣竅。

