

Ottenete il lavoro che cercate – Networking



Landing the Job You Want – Networking

Lo sapevate che...

... solo una piccola percentuale dei lavori vengono annunciati nei giornali o solo una piccola percentuale di chi cerca lavoro lo trova rispondendo a quegli annunci?

... la maggior parte di quelli che cercano lavoro rispondono a quegli annunci, aumentando la concorrenza su un ristretto numero di offerte di lavoro?

... circa il 60% di chi cerca lavoro lo trova grazie ad amici, parenti o conoscenti?

Networking. È considerato uno dei mezzi più efficaci per trovare lavoro, come dimostra la suddetta statistica. Ma cosa comporta questo mezzo di ricerca del lavoro? E come potete usarlo per trovare l'occupazione che cercate?

Queste sono alcune delle domande a cui dovete rispondere per cercare lavoro con successo. Aiutandovi a comprendere la sua definizione e il suo ruolo nella vostra ricerca di lavoro, questo volantino vi darà i consigli necessari per fare del networking una parte centrale della vostra attività di ricerca lavoro.

Sviluppo dei contatti

Questa è la definizione basilare di networking. Ma chi sono i contatti? I contatti sono, in generale, tutte le persone che possono darvi un'indicazione su un posto disponibile. Probabilmente conoscete molta gente che potrebbe riconoscere una potenziale possibilità d'impiego per voi. Si tratta di persone che possono conoscere vari tipi di occupazioni e industrie o mandarvi ad altre persone, di loro conoscenza, che potrebbero sapere dove si trovano posti di lavoro adatti a voi.

Un buon contatto è chiunque che possa:

- < • offrirvi un lavoro
- < • dirvi dove c'è un lavoro disponibile
- < • mandarvi da qualcuno che può farvi avere un colloquio di assunzione
 - leggere il vostro curriculum (CV)
- < • darvi il nome di qualcuno che possa fare una delle cose suddette;

Create il vostro network

Creare una rete di contatti è cruciale per il successo della vostra carriera. Quindi, da dove cominciare? Cominciate ampliando la rete attuale, cioè le persone che già conoscete, e contattate alcune di loro. Successivamente cercate di aggiungere persone nuove, oltre a qualcuna delle figure qui sotto elencate:

- colleghi nella professione
- compagni di scuola, volontari di beneficenza
- ex datori di lavoro
- ex compagni di lavoro
- parenti e vicini
- dottori, dentisti
- sacerdoti
- membri della facoltà
- imprenditori locali a contatto col pubblico tutto il giorno (ad esempio agenti di assicurazioni, barbieri, alimentari, banchieri, gestori di supermercati)
- intervistatori in un'azienda che non vi hanno assunto

Continuate sempre ad aggiungere nominativi al vostro network, aumentando la quota di persone che potrebbero darvi una mano a trovare un lavoro. Ricordatevi di tenervi in contatto con questi nominativi per far loro sapere che state facendo progressi. Oltre alle persone nell'elenco, altre fonti interessanti potrebbero essere:

- le Pagine Gialle
- gli uffici governativi
- fiere e convenzioni
- gruppi di volontari
- calendari commerciali
- l'elenco degli ex compagni di scuola
- i centri benessere
- i giornali di settore
- le camere di commercio
- i club (p.es. Rotary Clubs, Lions Clubs) e le organizzazioni civiche
- uffici di collocamento locali
- giornali locali
- bollettini del college e delle agenzie di reclutamento

La creazione di un network richiede originalità e creatività. Non sottovalutate nessuna fonte di network, perché uno qualunque di questi contatti può essere quello che può condurvi a trovare lavoro. Considerate tutte le categorie di persone, non solo quelle che operano nel vostro settore o che conoscete bene. Anche persone che avete incontrato brevemente potrebbero darvi suggerimenti utili. Perciò, la prossima volta che andate dal dottore, vi incontrate a cena con un vecchio compagno di scuola o vi recate in banca, portate con voi qualche copia del vostro CV e aggiungete il contatto al vostro network!

Prendete l'impegno

Il vostro network è cruciale nella ricerca di lavoro. Più gente sa che state cercando lavoro e prima lo troverete. Perciò datevi da fare! Sviluppate contatti in tutti i modi e usate le possibilità di lavoro che non vengono annunciate pubblicamente. Il MDCS's Job Search Journal e altre pubblicazioni sono disponibili in questo MassHire Career Center, oltre a svariati seminari che possono darvi altri consigli utili per creare un network.

