

Получение желаемой работы – налаживание связей

Landing the Job You Want – Networking



Знаете ли вы, что...

... в местных газетах публикуется лишь небольшая часть объявлений о найме и что лишь небольшая часть людей, откликнувшихся на эти объявления, получает работу?

... большинство тех, кто ищет работу, претендуют на эти опубликованные вакансии – и усиливают конкуренцию за ограниченное количество рабочих мест?

... примерно 60% ищущих работу находят её с помощью друзей, членов семьи и знакомых?

Налаживание связей. Его называют одним из наиболее эффективных способов найти работу – что подтверждается вышеприведённой статистикой. Однако в чём состоит этот метод поиска работы? И как его использовать для того, чтобы найти себе новую работу?

Вот некоторые из вопросов, на которые вы должны ответить на пути к своей новой работе. Данный информационный бюллетень даст вам рекомендации, от понимания того, что такое налаживание связей, до осознания его роли в ваших поисках работы, и поможет сделать налаживание связей главной частью вашего плана поисков работы.

Установление контактов

В этом и заключается основное определение налаживания связей. Но кто является контактом? Обычно контакты – это люди, которые могут дать вам информацию об имеющихся вакансиях. Возможно, вы знаете множество людей, которые могут распознать ту или иную вакансию как потенциальную возможность для вас. У них могут возникнуть мысли о других типах профессий и отраслях, в которых вы можете найти работу, или они могут порекомендовать вас своим знакомым, которым может быть известно о других возможностях.

Хороший контакт – это любой человек, который может:

- предложить вам работу
- сообщить вам о вакансии
- порекомендовать вас человеку, который может устроить интервью
- прочитать ваше резюме
- Дать вам имя человека, который может выполнить любой пункт из вышеперечисленных

Разработка своей сети

Создание сети контактов имеет важнейшее значение для успеха вашего плана поиска работы. Итак, с чего начать? Начните с разработки своей существующей сети – людей, которых вы уже знаете – и свяжитесь с некоторыми из них. По мере продвижения добавляйте в неё любых людей, которых они могут предложить вам, а также некоторых из тех, кто перечислен ниже:

- профессиональные коллеги
- одноклассники, члены братства / женского землячества
- бывшие работодатели
- бывшие коллеги по работе
- родственники и соседи
- врачи, дантисты
- духовенство
- преподаватели вузов
- местные бизнесмены, которые каждый день взаимодействуют с клиентами (напр. страховыми агентами, парикмахерами, аптекарями, банкирами, управляющими магазинов)
- интервьюер в той компании, в которой вам отказали в приёме на работу

Возьмите за правило постоянно пополнять свою сеть, добавляя в неё всё больше и больше людей, которые могут помочь вам в поисках хорошей работы. Не забывайте поддерживать отношения с этими контактами, давайте им знать о ходе своих дел. В дополнение к перечисленным категориям людей могут оказаться полезными и другие источники:

- «жёлтые страницы»
- государственные организации
- торговые выставки и конвенции
- группы добровольцев
- деловые календари
- ваш справочник выпускников
- оздоровительный центр

- профессиональные журналы
- торговая палата
- гражданские клубы и организации, напр. Ротари клубы, Лайонз клубы
- местные центры трудоустройства
- местные газеты доски объявлений в колледжах и бюро трудоустройства

Создание своей сети требует оригинального и творческого подхода. Не пренебрегайте никакими источниками знакомств – данный контакт может дать вам рекомендацию или информацию, которые могут привести вас к получению новой работы. Учитывайте все категории людей, с которыми вы сталкиваетесь, а не только тех, кто работает по вашему профилю или кого вы хорошо знаете. Люди, с которыми вы едва знакомы, могут дать полезную информацию. В следующий раз, когда соберётесь к врачу, планируете обед с бывшим одноклассником или поход в банк, захватите с собой несколько резюме и добавьте к своей сети несколько контактов!

Обязательно прилагайте усилия

Ваша сеть контактов имеет важнейшее значение для поиска работы. Чем больше ваших знакомых ищут для вас работу, тем быстрее вы её найдёте. Увеличьте свои шансы получить работу! Продолжайте разрабатывать контакты, находите эти нерекламируемые вакансии. В нашем универсальном Центре трудоустройства имеются Журнал MDCS для ищущих работу и другие публикации. Кроме того, у нас проводятся различные семинары, на которых вы можете получить дальнейшие советы по налаживанию связей.

