

En camino a... Negociar Su Salario



Como promedio, las mujeres en Massachusetts ganan 83 centavos por dólar comparado con los hombres. Estas son cuatro cosas que debe tener en cuenta cuando negocia su salario.

1 Elija un rango de salario.
Investigue cuánto pagan puestos similares en su zona.



2 Recuerde negociar los beneficios:
el período de vacaciones y la atención de la salud.

3 Conozca sus derechos.
Los empleadores no pueden preguntarle sobre su historia salarial.



Derechos del Empleado Federal

Empleador que ofrece igualdad de oportunidades

4 Haga lo que sea cómodo.
Si negociar en persona la pone nerviosa, siempre puede hacerlo después.



Visite
EqualPayMA.com
para obtener más sugerencias e información.
¡Usted puede lograrlo!

Valor
y Dinero
SEMINARIOS

